

DPG

(NON-)ALCOHOLISCHE DRANKEN EXPORTEREN NAAR DUITSLAND IN 5 STAPPEN:

1

AANVRAAG VOOR BEDRIJFSIDENTIFICATIE BIJ GS1

Om mee te kunnen doen aan het DPG-systeem, heb je twee nummers nodig:

- ✓ Een GLN-nummer, een unieke identificatie voor bedrijven zowel lokaal als internationaal
- ✓ Een uniek artikelnummer (GTIN) per product, alleen voor Duitsland

2

DPG REGISTRATIE

De volgende stap is het ondertekenen van de algemene voorwaarden voor deelname. Dit houdt in dat je de verplichtingen uit de German Packaging Act erkent.

3

REGISTRATIE IN DE DPG DATABASE

Na het sluiten van de overeenkomst krijg je toegang tot de DPG database. Hier worden alle First Distributors geregistreerd onder hun GLN plus de artikelen met bijbehorende GTIN.

4

LABELEN

De labeling van jouw product vereist een speciale DPG-markering (logo) en unieke GTIN (barcode). Maar let op: dit label mag alleen gedrukt worden door gecertificeerde drukkers zoals [Eshuis](https://eshuis.nl).



5

JOUW PRODUCT OP DE MARKT BRENGEN

Je mag nu jouw dranken naar Duitsland exporteren. Dit betekent dat de consument nu 0,25 euro statiegeld betaalt bij de aankoop van jouw product in Duitsland! Wanneer de consument jouw product terugbrengt, ontvangen zij het statiegeld terug. Dit proces wordt nauw gecontroleerd, beheerd en uiteindelijk gefactureerd via het DPG systeem.